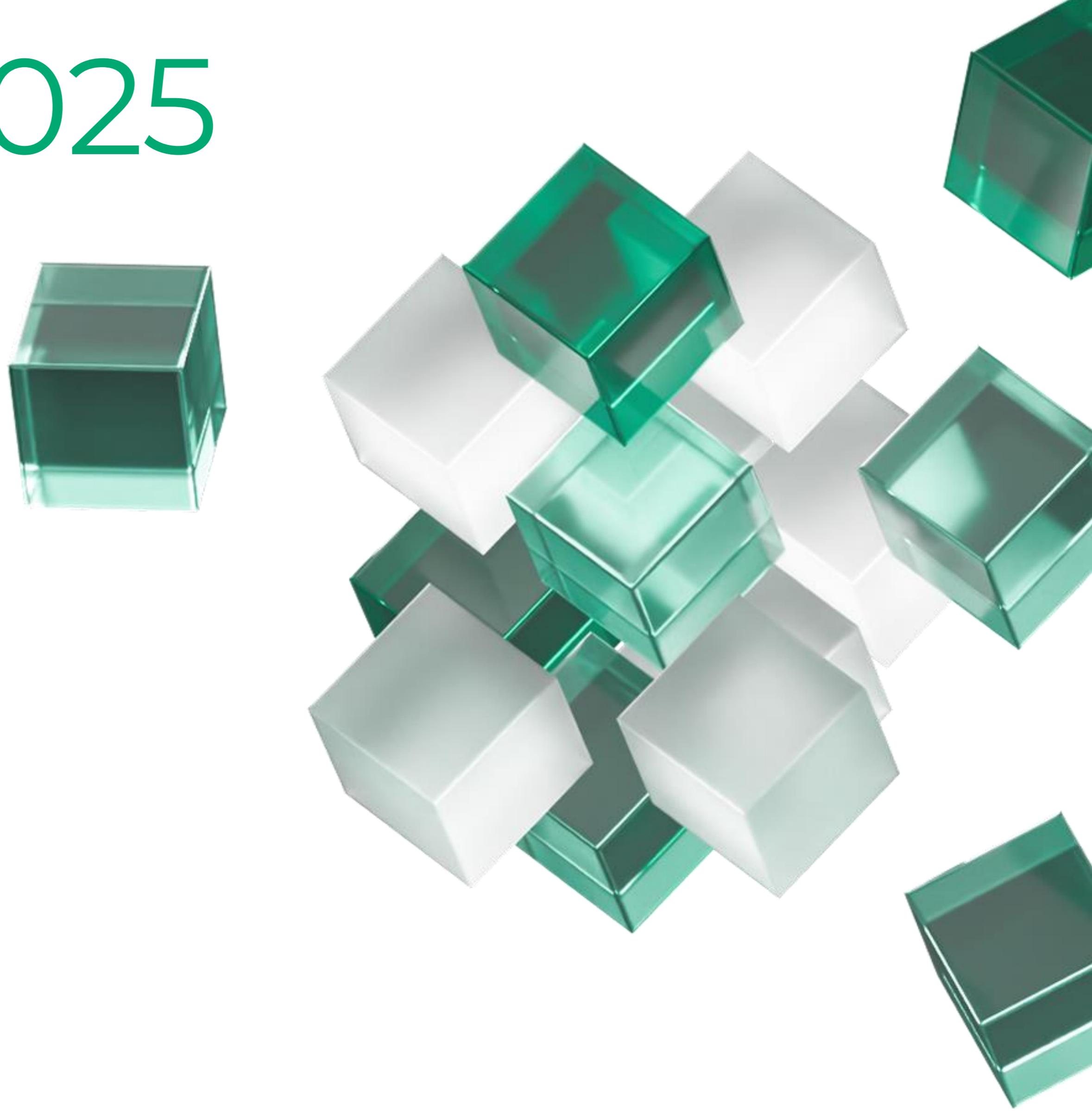


INVESTOR DAY /2025



Ограничение ответственности

Настоящий документ содержит информацию о Публичном акционерном обществе «Группа Аренадата» (далее также — «Компания») и подконтрольных ему компаниях (далее при совместном упоминании — «Группа»).

Настоящий документ предназначен для содействия в проведении анализа Группы и предоставлен исключительно в информационных целях. Настоящий документ не является проспектом ценных бумаг, решением о выпуске (дополнительном выпуске) ценных бумаг, предложением купить ценные бумаги или какие-либо активы или принять участие в подписке на ценные бумаги, или продать ценные бумаги или какие-либо активы, не является офертой или приглашением делать оферты, не является рекламой ценных бумаг, гарантией или обещанием продажи ценных бумаг или каких-либо активов или проведения размещения ценных бумаг или заключения какого-либо договора, и не должен толковаться в каком-либо из этих качеств.

Настоящий документ не является рекомендацией, в том числе индивидуальной инвестиционной рекомендацией (в значении, определенном в Федеральном законе от 22 апреля 1996 года № 39 ФЗ «О рынке ценных бумаг»), в отношении ценных бумаг Компании или любых иных ценных бумаг или любых активов, упомянутых в настоящем документе. Настоящий документ не предназначен для того, чтобы быть основанием для принятия каких-либо инвестиционных решений. Информация, содержащаяся в настоящем документе, предоставлена Компанией и не подвергалась какой-либо независимой проверке. Настоящий документ передается получателям исключительно в информационных целях.

Информация, представленная в настоящем документе, может существенно меняться. Настоящий документ не содержит исчерпывающей информации о Группе. Компания сохраняет за собой право без объяснения причин в любое время в любом объеме и без какого-либо уведомления изменять любую информацию, содержащуюся в настоящем документе. Передача настоящего документа получателю не влечет возникновения какого-либо обязательства Группы, в том числе обязательства по изменению или обновлению настоящего документа или по исправлению любых обнаруженных содержащихся в нем неточностей.

Передача, распространение или публикация настоящего документа не влечет за собой каких-либо обязательств со стороны Группы по осуществлению каких-либо сделок. Компания, любые иные лица, входящие с Компанией в группу лиц, их аффилированные или иным образом связанные с ними лица, работники, должностные лица, представители, агенты, советники и консультанты не принимают никакой ответственности ни за какие убытки, прямые или косвенные, возникшие в результате использования настоящего документа или информации, содержащейся в настоящем документе.

Любая информация о планах и любых будущих событиях, содержащаяся в настоящем документе, является неопределенной и может существенно отличаться от фактов и событий, которые наступят в будущем в действительности. Лицо, получившее настоящий документ, считается предупрежденным о том, что ничто в настоящем документе не является гарантией, заверением, обещанием или обязательством относительно будущих событий и фактов, и что любые будущие реальные результаты, события и факты могут существенно отличаться от информации, указанной в настоящем документе. Компания, любые иные лица, входящие с Компанией в группу лиц, их аффилированные или иным образом связанные с ними лица, работники, должностные лица, представители, агенты, советники и консультанты не дают никаких гарантий, заверений, обещаний или обязательств относительно наступления, достоверности, исполнимости или достижимости таких планов или любых будущих событий или фактов.

Получение настоящего документа или любой содержащейся в нем информации в отдельных юрисдикциях может быть ограничено законом или подзаконным регулированием либо запрещено. Настоящий документ не предназначен для передачи и использования любыми лицами в юрисдикциях, в которых настоящий документ, какая-либо указанная в нем информация, ее передача или получение могут быть признаны незаконными. Лицо, получившее настоящий документ, считается проинформированным относительно необходимости соблюдения соответствующих ограничений.

Лицо, получившее настоящий документ, **считается проинформированным** относительно необходимости соблюдения всех указанных выше условий.

Лицо, получившее настоящий документ, самим фактом получения настоящего документа **безусловно соглашается следовать всем указанным выше условиям**.

Ключевые цифры и факты после IPO

Рекомендация по дивидендам по итогам 2024 и 1 кв. 2025



5 
индексов
Мосбиржи

90 х3 в базе
тыс.


акционеров
на март 2025

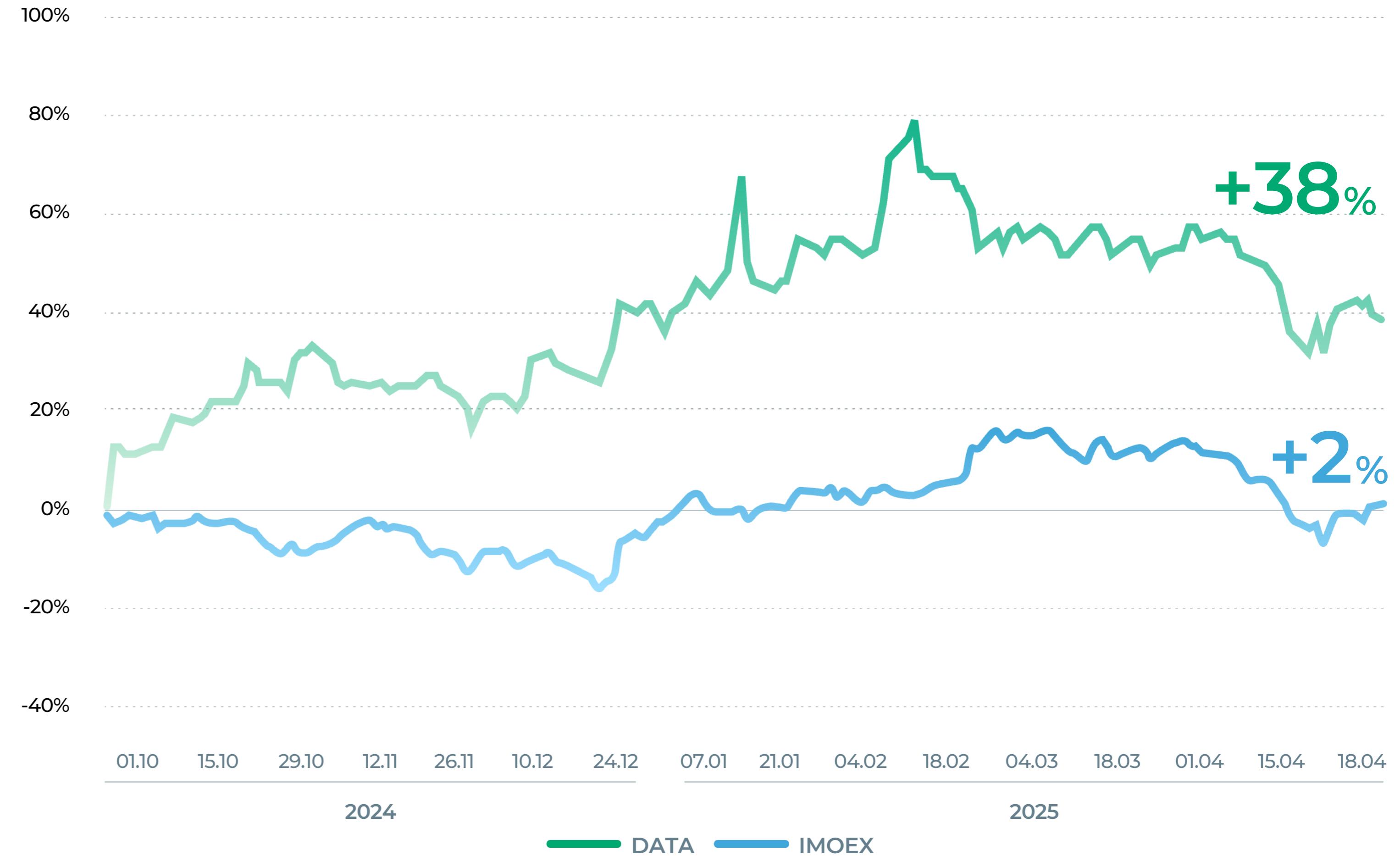
52 %


рост выручки
год к году

62 %


увеличение НИС
год к году

График котировок акций Группы Arenadata и индекса Мосбиржи



Стратегия развития

• Продукты

- Развитие текущих продуктов
- Запуск Arenadata One
- Расширение линейки Data Governance
- Усиление позиций в СУБД общего назначения

• Решения и сервисы

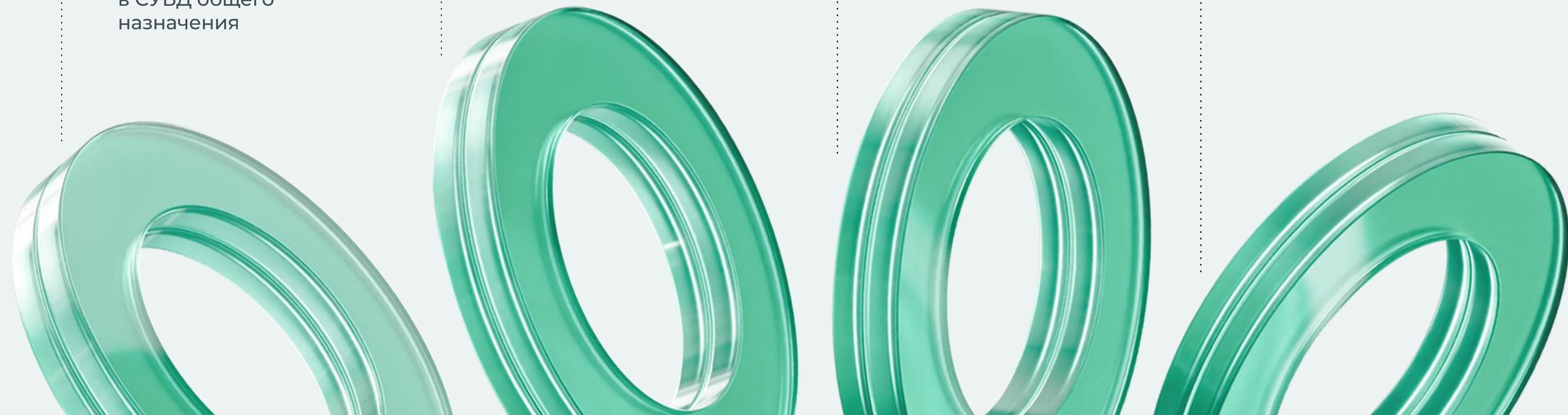
- AI ready data platform
- Вертикальные решения

• Коммерция

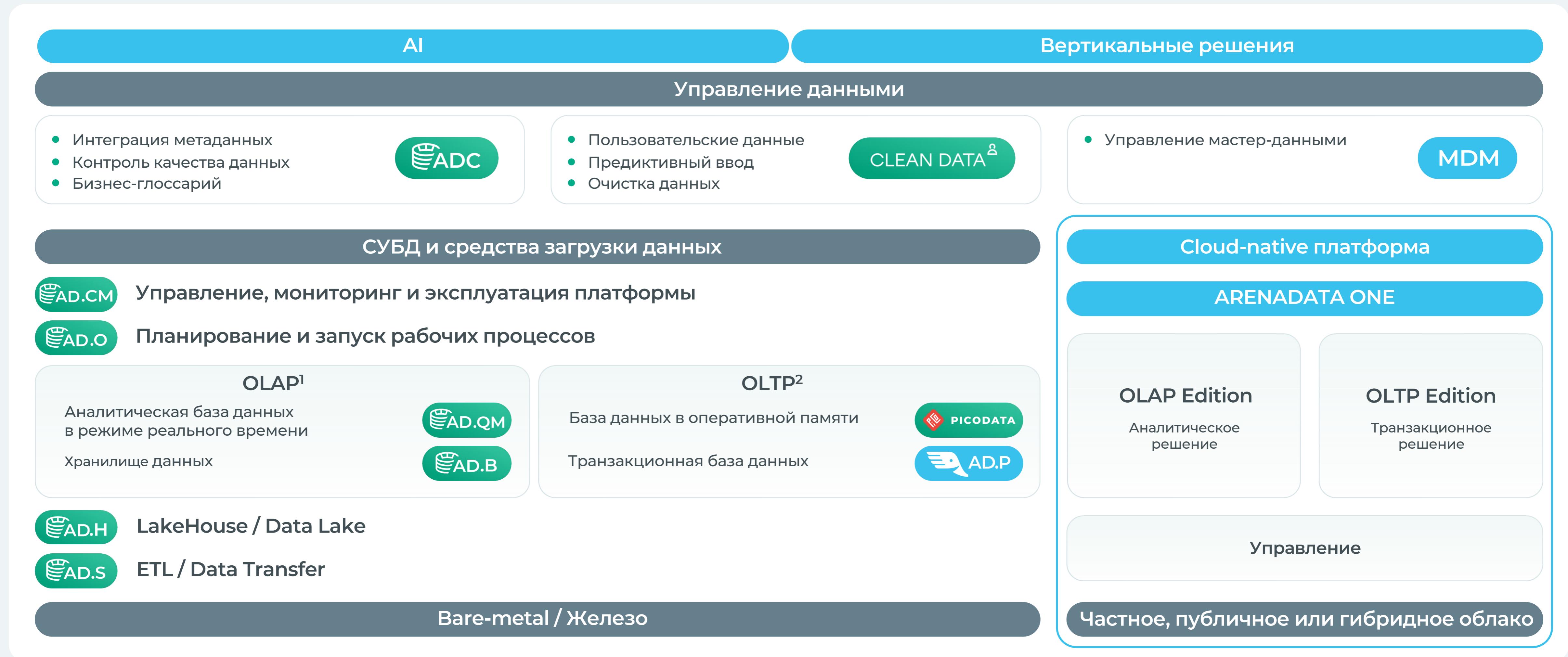
- Привлечение новых клиентов
- Развитие каналов продаж

• Финансы

- Прогноз результатов на 2025 год



Единая технологическая платформа — развитие продуктов и сервисов



Развитие текущей платформы

Arenadata Enterprise Data Platform (EDP)



Управление, мониторинг и эксплуатация платформы



Планирование и запуск рабочих процессов

OLAP¹



OLTP²



LakeHouse / Data Lake



ETL / Data Transfer



01

Поддержка
новых версий
российских
операционных систем

02

Перенос ядра ADB
на собственное ПО
с открытым кодом

03

Улучшение ядра
ряда продуктов
в контексте
безопасности

04

Комплексная работа
по сертификации всех
продуктов Группы
Arenadata (ФСТЭК)

Получена сертификация ФСТЭК



В планах



Запуск Arenadata One

ARENADATA ONE new

OLAP Edition

Аналитическое
решение

OLTP Edition

Транзакционное
решение

Управление

Модели реализации:

1 В составе ПАКОв

2 Через партнеров-
интеграторов

3 По модели PaaS (через
облачных провайдеров)



Инфраструктуры
организаций будут [SEP]
управляться с помощью [SEP]
облачной панели [SEP]
управления



до 15%⁽²⁰²²⁾ → 35%⁽²⁰²⁷⁾

Наличие всего функционала,
востребованного заказчиками:

- 1 Необходимость сокращения стоимости аналитических хранилищ, переход на другой стек технологий (Lakehouse)
- 2 Запросы на real-time аналитику
- 3 Переход в частные и публичные облака, в т. ч. на фоне сложностей с покупкой железа
- 4 Потребность в гибко масштабируемых хранилищах

Расширение линейки Data Governance

Ключевые потребности заказчиков

Контроль качества данных

Можно ли доверять данным для принятия решений?

Доступность данных

Сколько времени уходит на получение данных?
Есть ли взаимосвязь между бизнес-взглядом и данными?

Платформа от проверенного поставщика — «меньше зазоров между стульями»

Управление продуктovым мастер-данными

Кто поставляет и потребляет данные?
И как они связаны с аналитикой?

Интеграция и архитектура данных

Управление данными между командами и системами

Полный стек продуктов

Arenadata Harmony MDM (апрель 2025)

Управление мастер-данными, их консолидация, нормализация и распределение



Объем рынка средств управления данными

~15 млрд ₽

СУБД общего назначения — Arenadata Prosperity

Наличие всего функционала, востребованного заказчиками:

- Поддержка «1С»
- Сертификация ФСТЭК
- Модуль управления и мониторинга СУБД
- Модуль развертывания, конфигурирования и управления кластером (Cluster Manager)

Цель — кратное увеличение выручки от продукта и рыночной доли уже в 2025 году

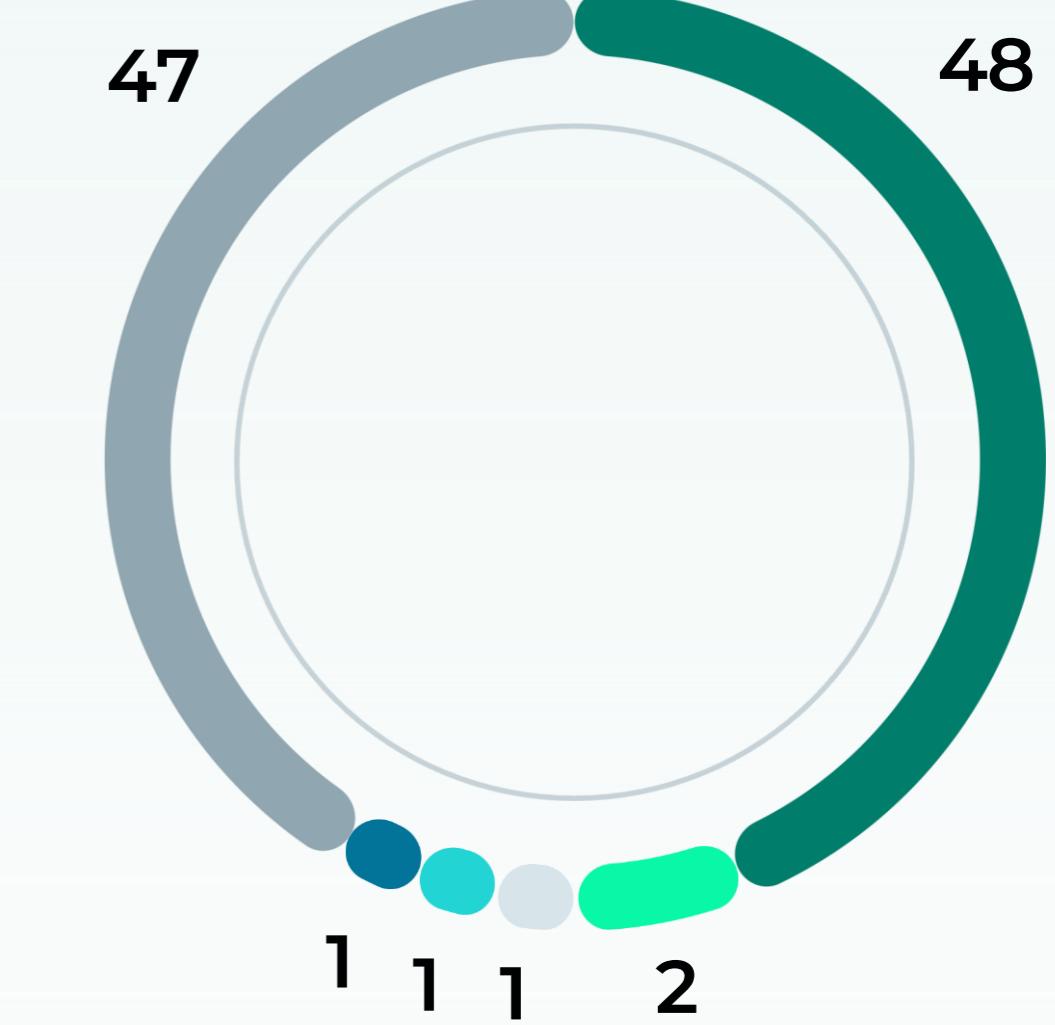
Команда разработки и развития продукта

~30 ЧЕЛОВЕК

Объем рынка средств управления данными

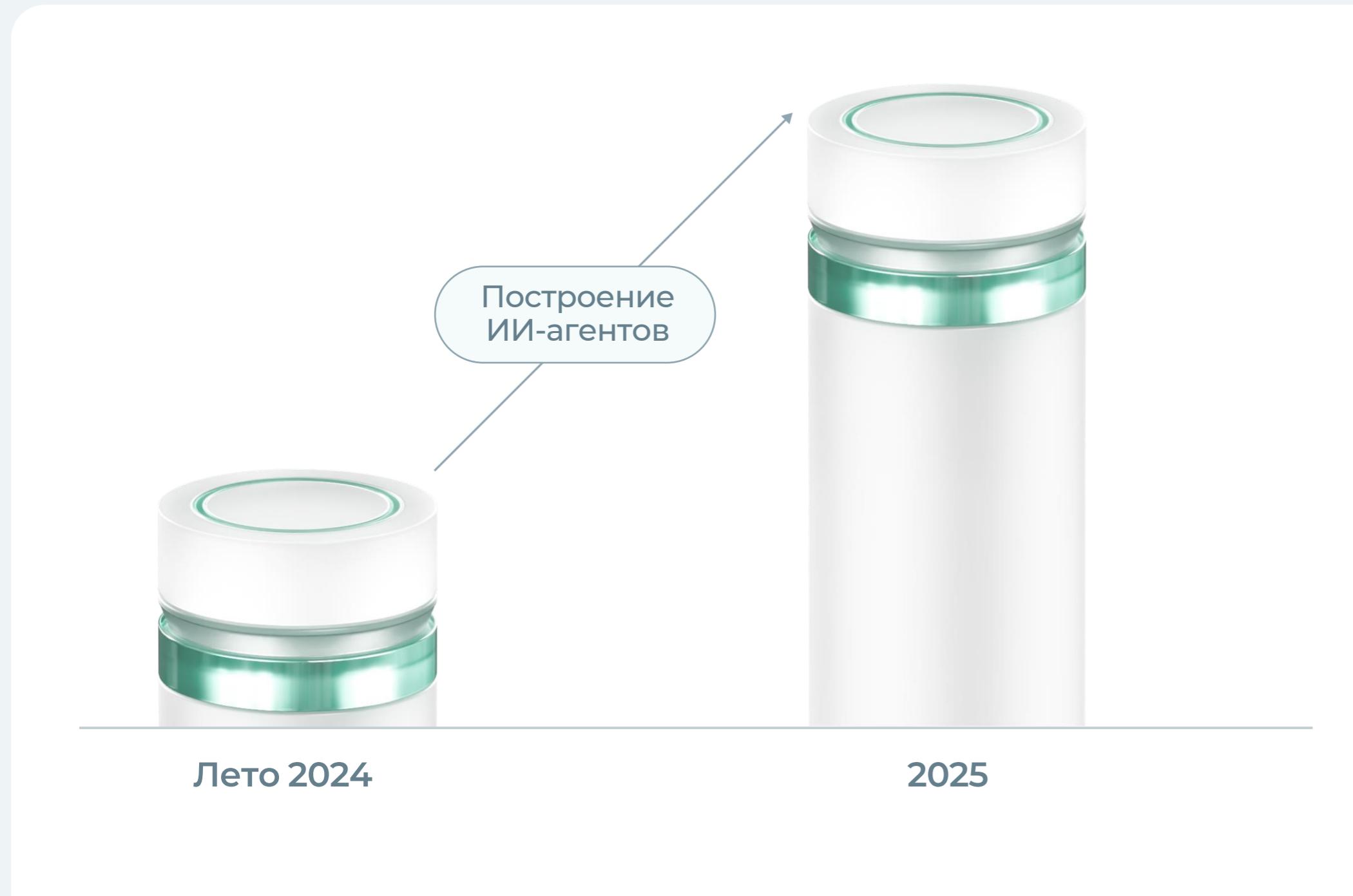
~25 МЛРД ₽

Рынок СУБД общего назначения, доли рынка за 2023 год, %



- Postgres Professional
- «Ред Софт»
- «СберТех»
- «Газинформсервис»
- Прочие
- Tantor Labs

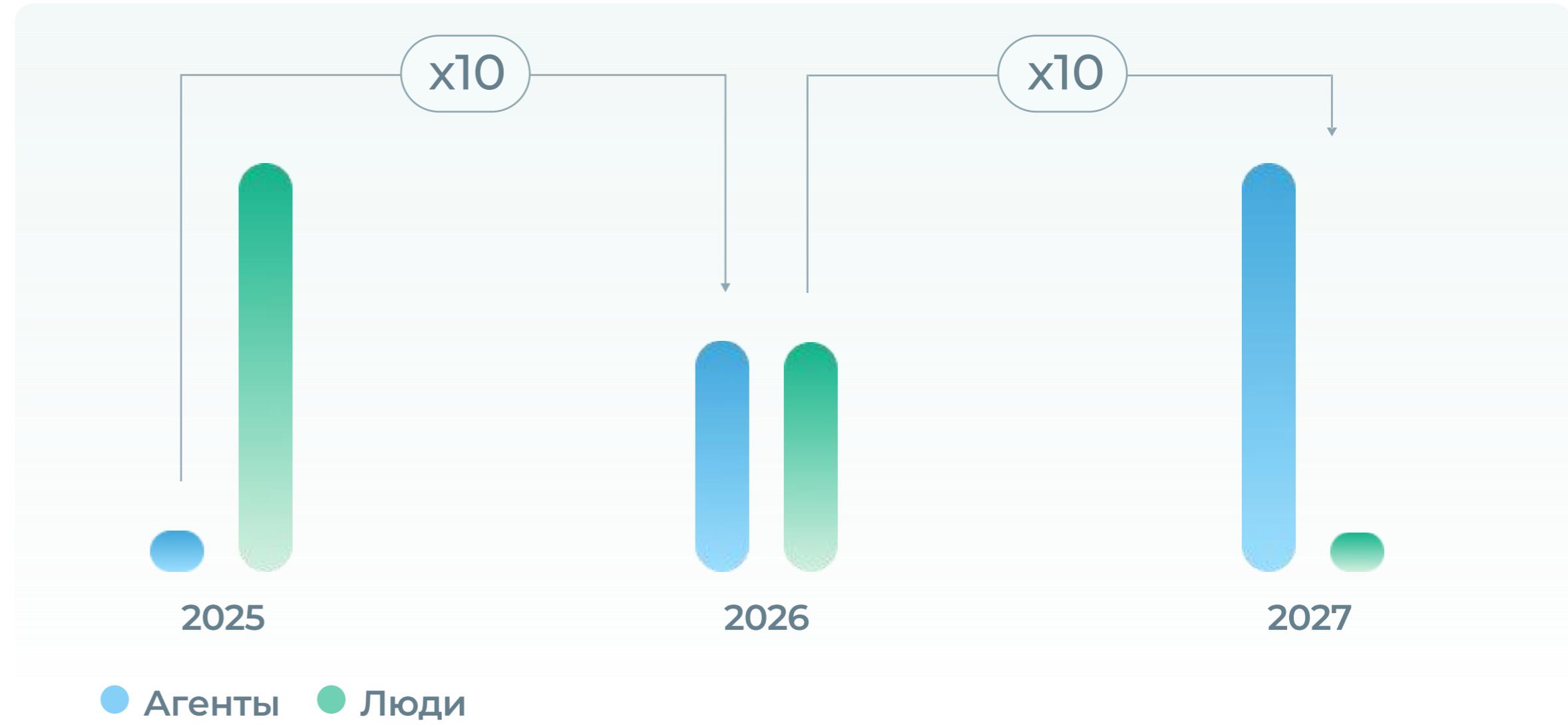
AI ready data platform



ИИ-агент — это система, способная реагировать на информацию, использовать для этого инструменты, планировать, запоминать и самостоятельно действовать. Эти особенности отличают агента от ассистента.

Ассистент не действует самостоятельно, получает всю информацию от пользователя и отвечает только на его запрос.

Распределение нагрузки на платформу данных



Для использования концепции AI Ready в целях создания автономных хранилищ данных мы реализуем агента **Arenadata Agent (ADA)**.

В ролях «Дата Стюард» (DTS) и «Администратор СУБД» (DBA) ADA будет помогать решать рутинные задачи эксплуатации платформы данных Arenadata.

AI Ready Enterprise Edition

Группа Arenadata планирует создать отдельные редакции продуктов с обогащенным ИИ-функционалом

Состав редакции



- Доступная среда для ИИ-агентов: [agent_home](#) и MCP-сервер
 - **ADvanced RAG**: поисковик информации для ИИ и человека
 - **AI Toolkit**: набор ИИ-инструментов для людей
 - Arenadata Agent ([ADA](#)) — DBA: цифровой администратор СУБД
 - **ADA Framework**: инструменты построения надёжных агентов
-
- Arenadata Agent ([ADA](#)): Data Steward



Вертикальные и платформенные решения

Платформенные AI-решения

- Arenadata Agent
- AI Toolkit
- SQL Umformer



Вертикальные AI-решения

- NoBI от ТeДo
- Copilot CFO от ТeДo



Вертикальные решения

- АИД от Северсталь-Инфоком
- Б1 Граф от Б1



AD EE: AI Ready

AI Ready редакции продуктов платформы

Продукты партнеров AD

Решения на стеке Arenadata от лидеров рынка

Arenadata Enterprise Data Platform

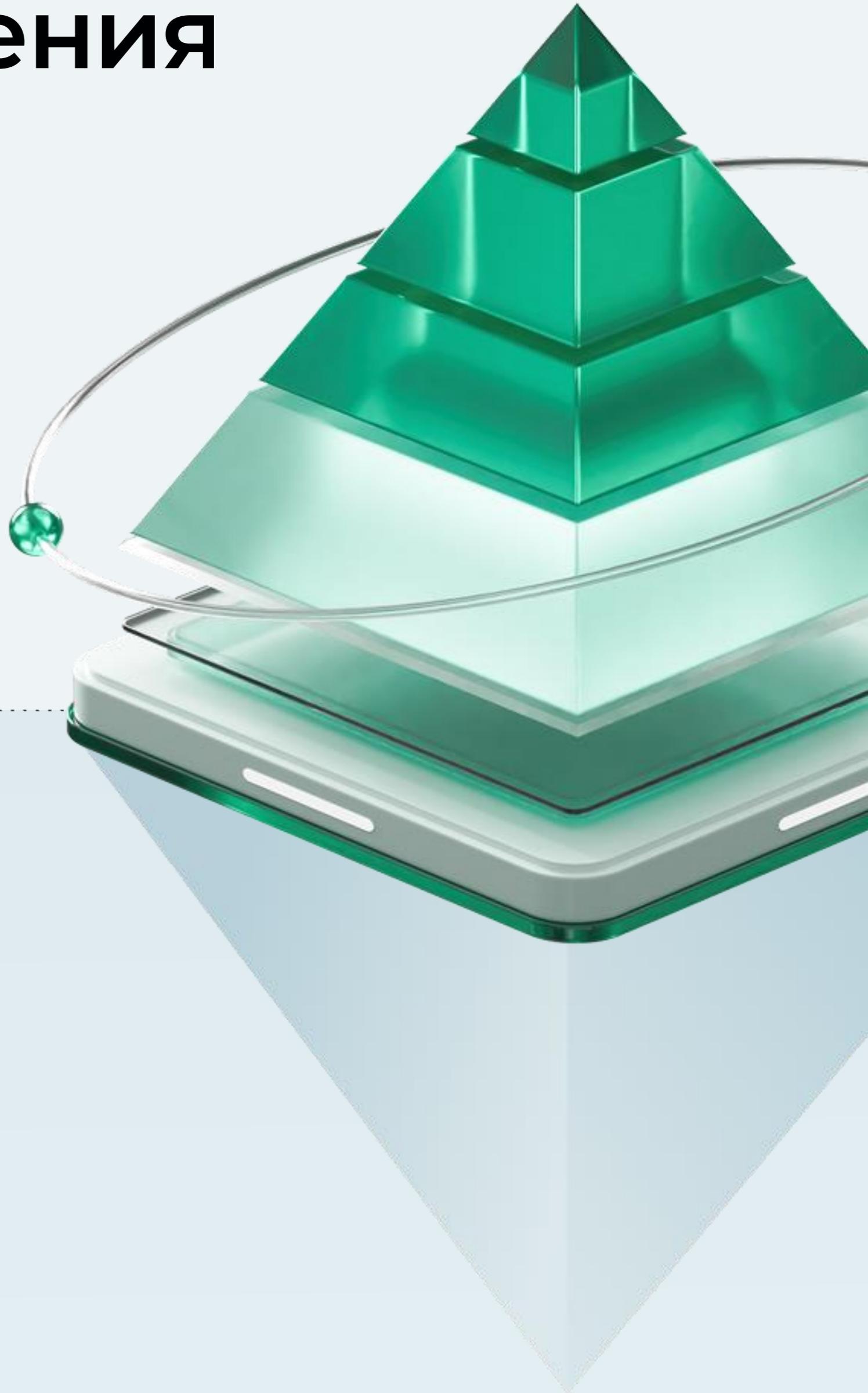
Enterprise-редакции продуктов платформы

Cloud

Инфраструктура партнёров

ПАК / On-Premise

ПАК от Arenadata или партнёров



Коммерция: рычаги масштабирования бизнеса



Приятие новых клиентов

Критерии отбора целевых заказчиков:

Выручка
10+ млрд руб.

Наличие данных как
ключевого актива

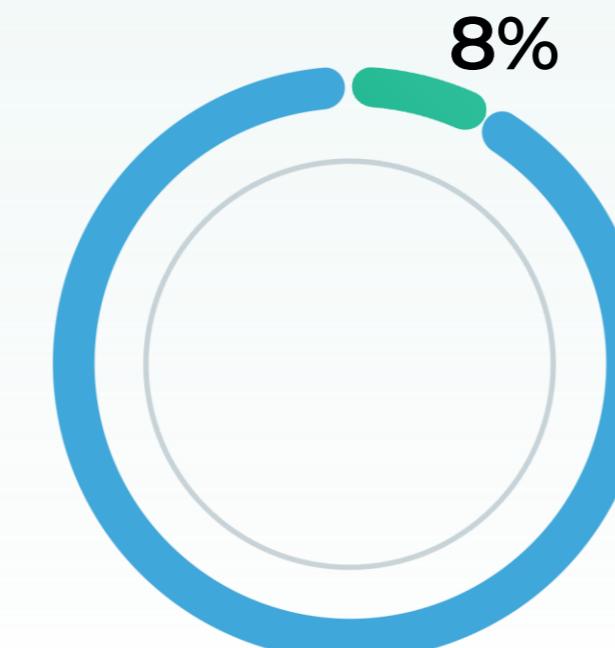
Сложные цепочки
поставок и обширная
клиентская база

Высокий потенциал
роста сегмента

Новые отрасли для Группы Arenadata, в которых видим потенциал:

- Агропромышленность
- Фарма
- Edtech
- Медицина
- Adtech
- Медиа
- Спорт

Проникновение на российском рынке, %



- Клиентская база Группы
- Потенциальные клиенты

Проникновение в ИТ-архитектуру текущих клиентов



Среднее количество продуктов на клиента

Среднее количество продуктов на топ-10 клиентов

Потенциал
Среднего количества
продуктов на клиента
с учетом растущей
клиентской базы



по данным на конец 2024

90 %

Доля up-sell в текущих клиентах

10 %

Доля cross-sell в текущих клиентах

7,2×

Больше выручки принесли
клиенты за 2022-2024 по сравнению
с первой покупкой в 2021 г.

Развитие каналов продаж

Широкий канал дистрибутеров

- Массовое продвижение коробочных решений (например, PostgreSQL)
- Региональное покрытие
- Дистрибуция решений с минимальными затратами на интеграцию

merlion

MARVEL
Дистрибуция

АХОФТ
Центр экспертизы и дистрибуции
цифровых технологий

OCS
DISTRIBUTION

Технологические партнеры (ISV, OEM)

- Встраивают продукты Группы в свои решения и сервисы
- Создают уникальные предложения для заказчиков
- Работают в рамках OEM-модели и облачных интеграций

скала^р



Luxms BI



PIX Robotics



Экспертные партнеры

- Продвигают сложные решения Группы Arenadata на рынке
- Глубоко интегрируются в проекты
- Формируют региональные и отраслевые центры компетенций

kept

Технологии
Доверия

axenix

KРОК

Б1
НОВЫЕ ВЫЗОВЫ
НОВЫЕ РЕШЕНИЯ

Облачные провайдеры

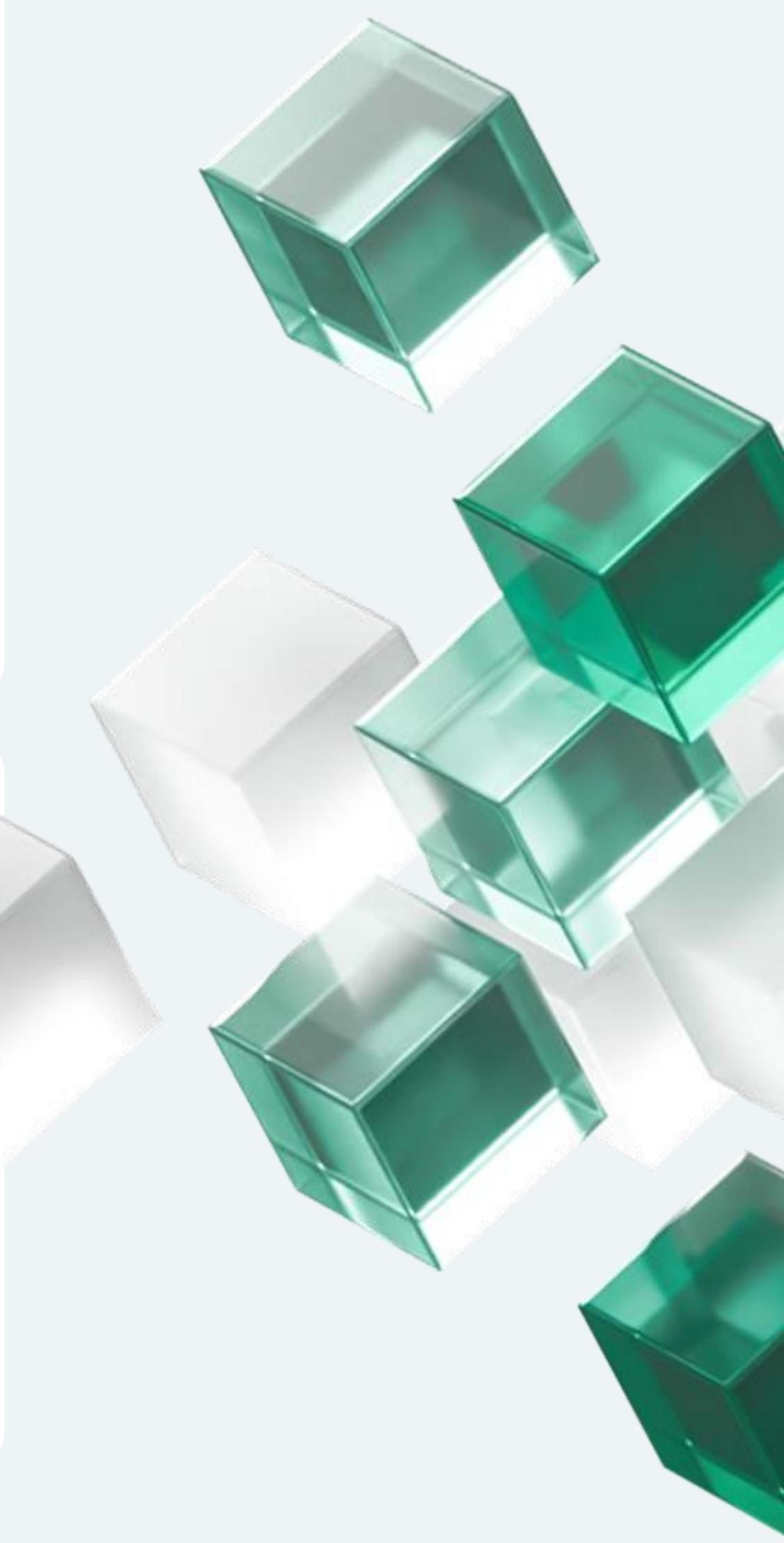
- Непосредственно участвуют в разработке совместных решений: использование продуктов Группы как в облачной инфраструктуре, так и в гетерогенных сценариях

cloud.ru

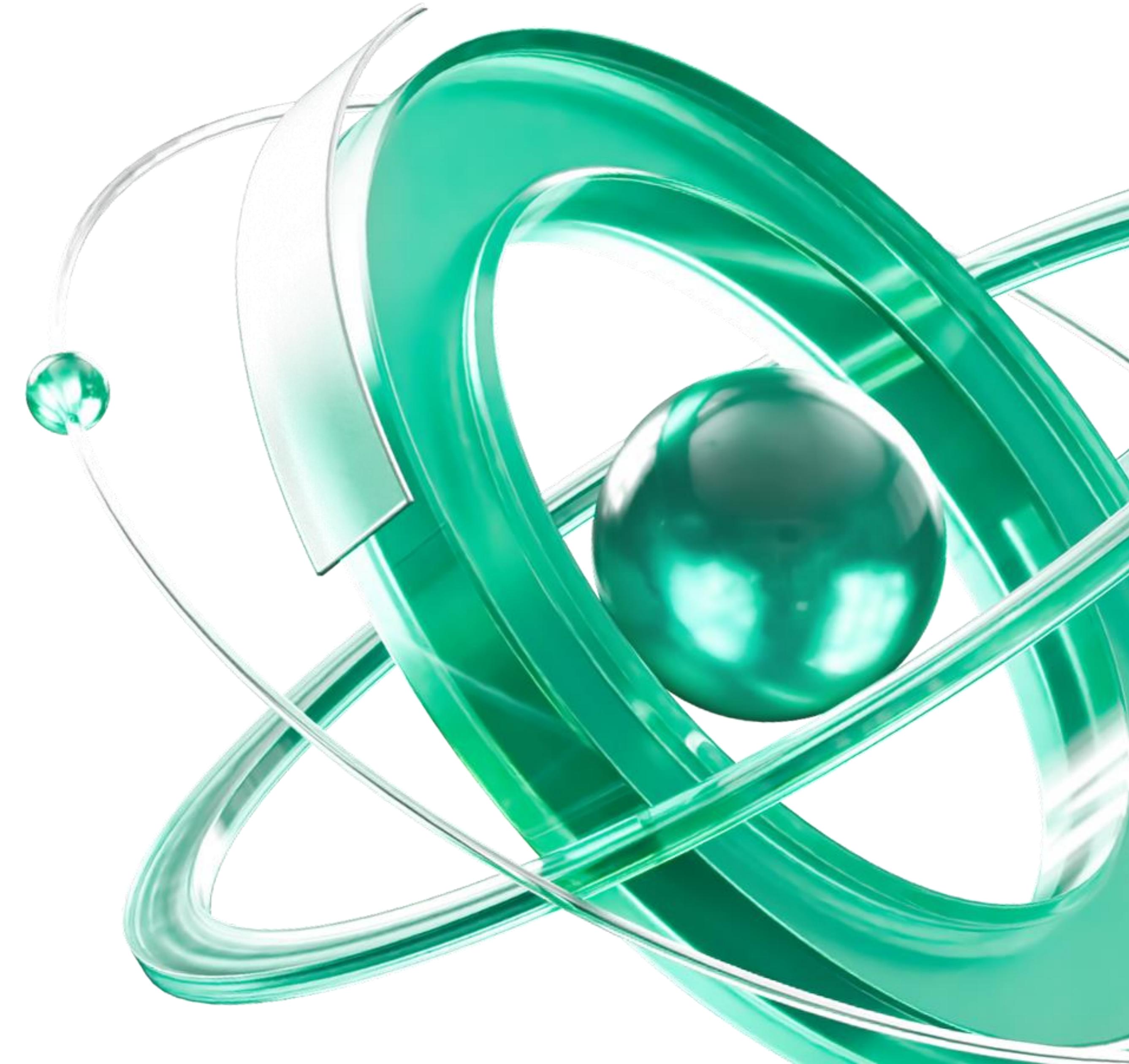
Selectel



VK Cloud



ФИНАНСЫ



Сохранение структуры выручки и сезонный фактор 2025

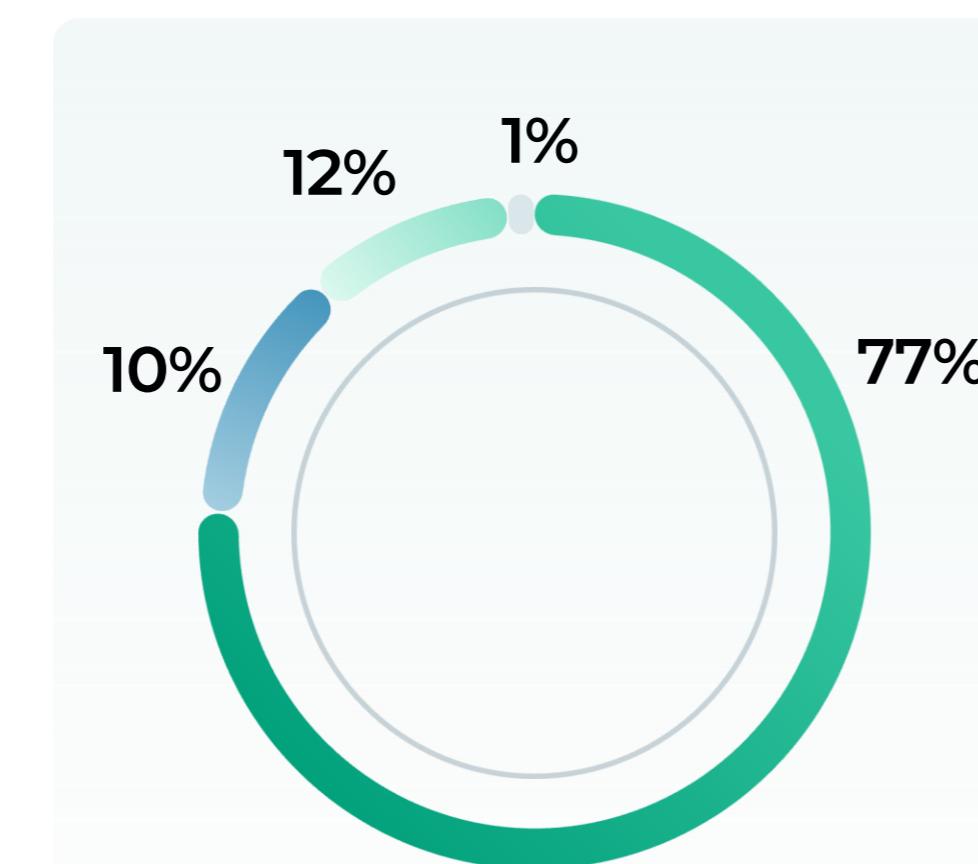
Структура выручки
за 2024 год, %



- Лицензии и подписки на ПО
- Техническая поддержка
- Консалтинг
- Обучение

По данным управленческого учета

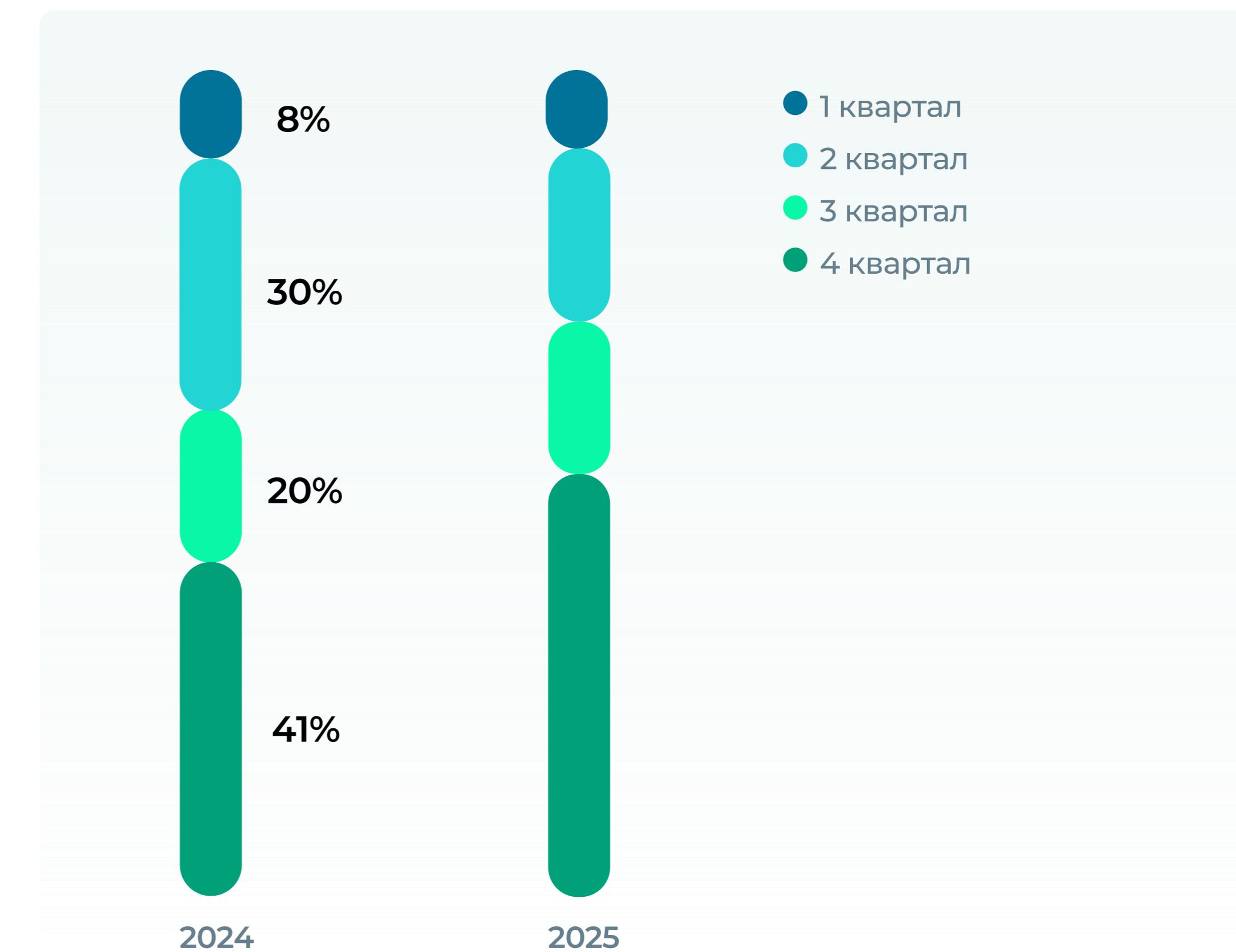
Прогноз структуры выручки
на 2025 год, %



- Лицензии и подписки на ПО
- Консалтинг
- Техническая поддержка
- Обучение

По данным управленческого учета

Потенциальное признание выручки
по кварталам в 2025, %



2024

2025

Гайденс на 2025 год

210+

клиентов на конец 2025

190+

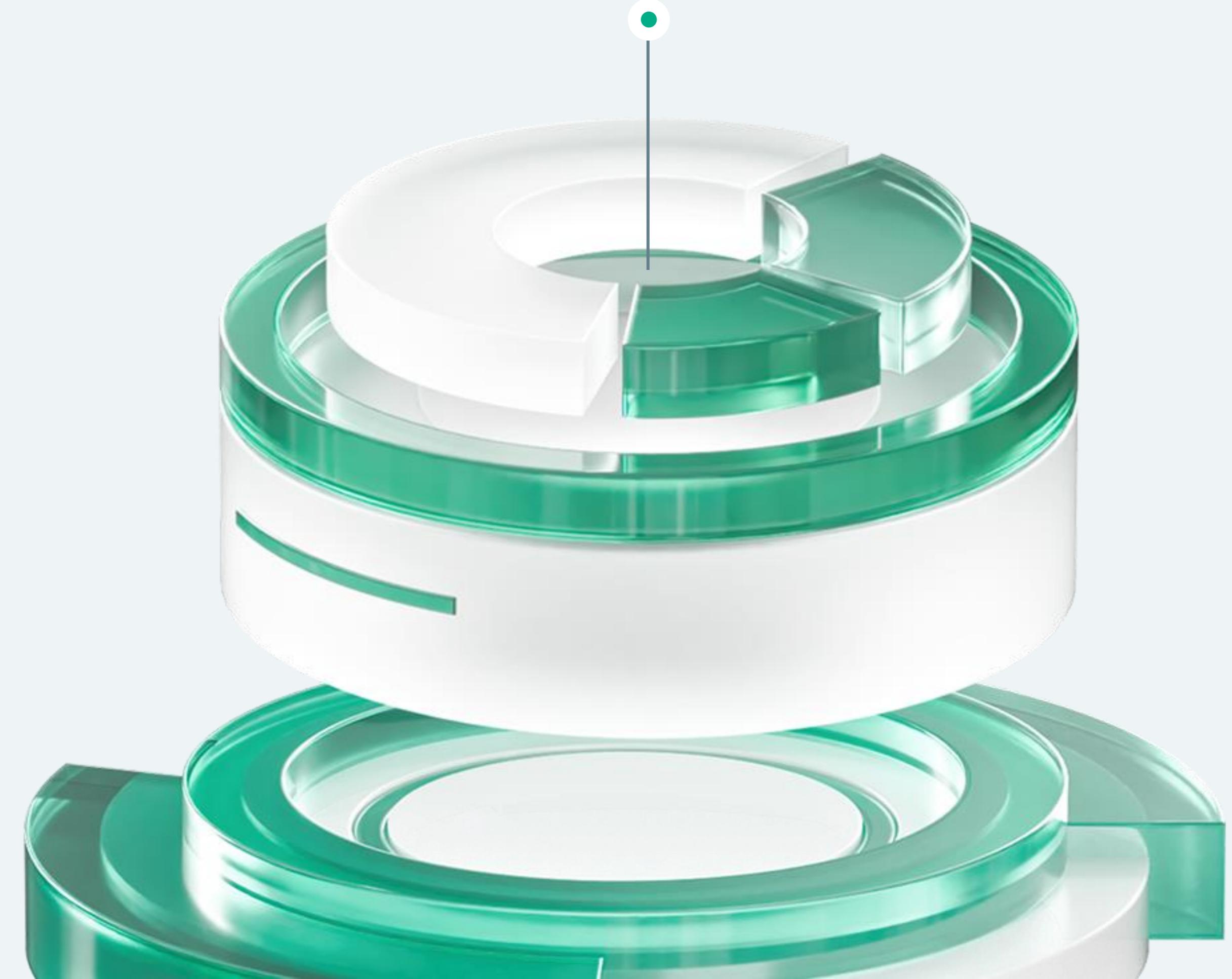
партнеров на конец 2025

20 %

Средняя индексация лицензий в 2025

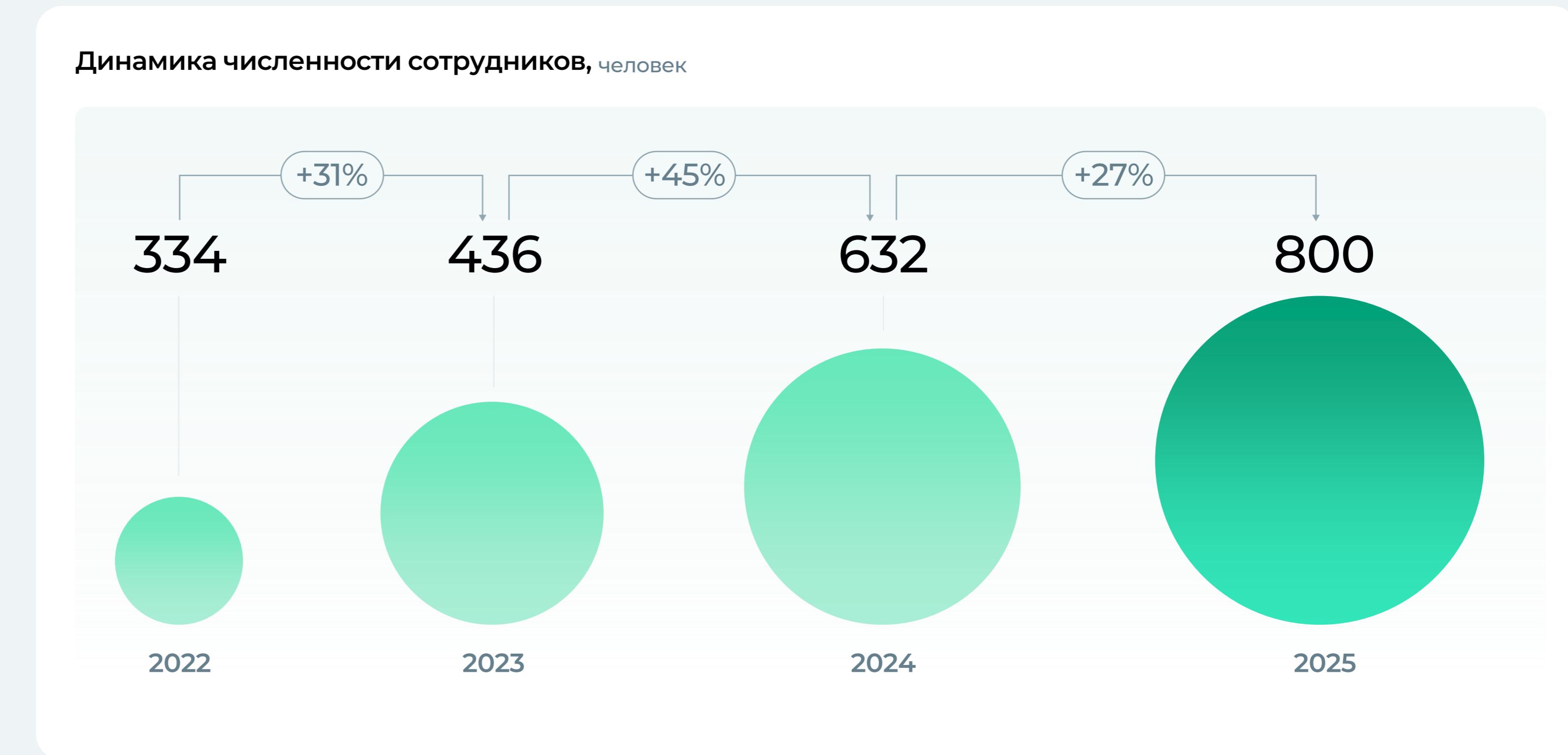
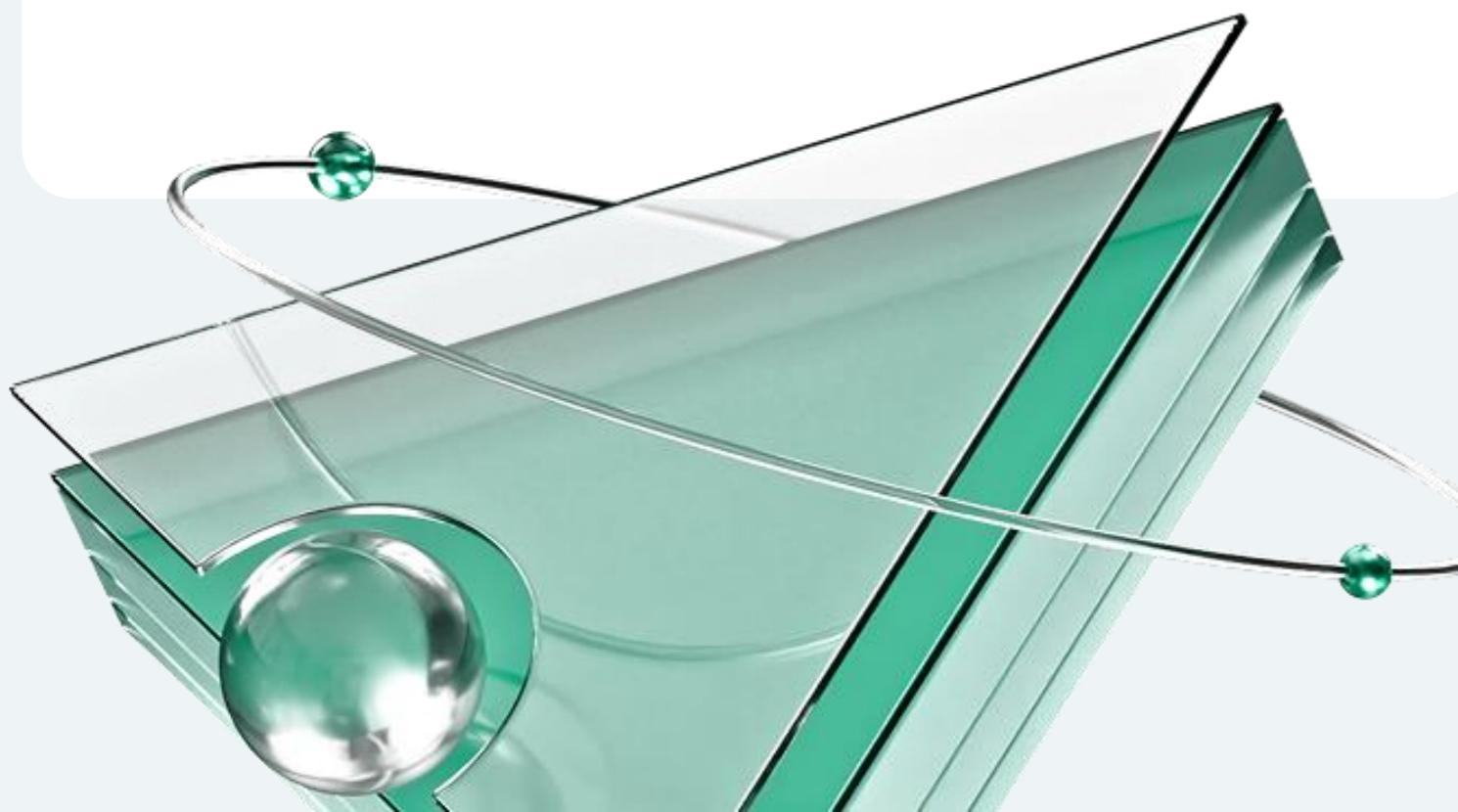
Рост выручки в 2025 году

40%+



Особое внимание к прогнозированию расходов

	2024	2025
Расходы на маркетинг, % от выручки	~2%	~2%
Расходы на ПДМ, млн руб.	258	111
Налоги на заработную плату (ЕСН), % от ФОТ	~5%	~7%



Контакты



Екатерина Бушуева

Директор по связям с инвесторами

e.bushueva@arenadata.io

+7 915 306 02 93

